**2. ΕΝΤΥΠΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΥ ΣΧΕΔΙΟΥ**

**ΠΕΡΙΛΗΨΗ**

|  |
| --- |
| **Τι πουλάς / θα πουλήσεις;** |
| **Ποιος το αγοράζει / θα το αγοράσει;** |
| **Ποιο πρόβλημα λύνει η ιδέα / επιχείρησή σου;** |

**ΧΡΗΜΑΤΑ**

|  |
| --- |
| **Πόσο χρεώνεις / θα χρεώσεις;** |
| **Πώς πληρώνεσαι / θα πληρωθείς;** |
| **Με ποιους άλλους τρόπους θα μπορούσες να βγάλεις χρήματα από τη δουλειά σου;** |

**ΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ**

|  |
| --- |
| **Πώς μαθαίνουν / θα μάθουν οι πελάτες σου για τη δουλειά σου;** |
| **Ποιοι θα μπορούσαν να σε συστήσουν για τις υπηρεσίες σου;** |

**ΕΠΙΤΥΧΙΑ: Η ΔΟΥΛΕΙΑ ΘΑ ΗΤΑΝ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΗ ΕΑΝ…**

|  |
| --- |
| **Ο αριθμός των πελατών σου ήταν:** |
| **Το ετήσιο εισόδημα σου ήταν:** |
| **Τα καθαρά κέρδη της επιχείρησής σου ήταν:** |

**ΤΙ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΠΑΕΙ ΛΑΘΟΣ**

|  |
| --- |
| **Το Νο 1 εμπόδιο μου είναι:** |
| **Η λύση που προτείνω για το Νο 1 εμπόδιό μου είναι:** |