**2. ΕΝΤΥΠΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΥ ΣΧΕΔΙΟΥ**

**ΠΕΡΙΛΗΨΗ**

|  |
| --- |
| Τι πουλάς / θα πουλήσεις: |
| Ποιος το αγοράζει / θα το αγοράσει: |
| Ποιο πρόβλημα λύνει η ιδέα / επιχείρησή σου: |

**ΧΡΗΜΑΤΑ**

|  |
| --- |
| Πόσο χρεώνεις / θα χρεώσεις: |
| Πως πληρώνεσαι / θα πληρωθείς: |
| Με ποιους άλλους τρόπους θα μπορούσες να βγάλεις χρήματα απ τη δουλειά σου: |

**ΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ**

|  |
| --- |
| Πως μαθαίνουν / θα μάθουν οι πελάτες σου για τη δουλειά σου |
| Ποιοι θα μπορούσαν να σε συστήσουν για τις υπηρεσίες σου: |

**ΕΠΙΤΥΧΙΑ: Η ΔΟΥΛΕΙΑ ΘΑ ΗΤΑΝ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΗ ΕΑΝ…**

|  |
| --- |
| Αριθμός Πελατών: |
| Ετήσιο εισόδημα: |
| Κέρδη: |

**ΤΙ( ΜΠΟΡΕΙ) ΝΑ ΠΑΕΙ ΛΑΘΟΣ**

|  |
| --- |
| Το Νο 1 εμπόδιό μου είναι: |
| Η λύση που προτείνω για το Νο 1 εμπόδιό μου είναι: |